



「点」から「面」へ 地域トータルとしての魅力を増幅

「点」から「面」へ

J.フロント リテイリングは、店舗そのものの魅力化とともに、店舗周辺に高感度なショップを展開し、地区全体としての活性化もはかっています。

この取り組みは、1987年に大丸神戸店で始まりました。当時、神戸地区の交通やビジネスの中心は三宮にシフトが進んだため、大丸神戸店のある元町は相対的に活力を失いつつあり、わざわざ来ていただいたための魅力づくりが急務となっていたのです。同店の周辺店舗開発はまず自社ビルからスタートしましたが、それだけでは地域の活性化には限界があります。そのため、居留地内の他のビルにも大丸が窓口となってブランドショップの誘致を積極的に進め、地域全体としての集客力の強化を図ってきました。[△]旧居留地38番館、[△]ブロック30、など、歴史ある近代洋風建築が

醸し出す、懐かしい、けれど新しい表情を生かしながら多彩な個性を持つ店舗展開は今では65ブランド&ショップ(2014年5月現在)に至り、町の歴史に新たな時代の息吹を吹き込んでいます。

そして、こうしたノウハウは、他の店舗にも応用が進んでいます。

大丸心斎橋店は、心斎橋筋商店街とともに地域の賑わいを創出してきましたが、2003年頃から隣接する店舗の商売を取り巻く環境変化や家主の世代交代などが進む中で、事業撤退を選択する老舗も現れました。このまでは、商店街の活気が失われるどころか、放置すればファッショナブルな心斎橋のイメージも損なわれてしまう、そうした危機感から、心斎橋店においても神戸店の手法を取り入れた周辺店舗開発に着手しました。店内の売場展開では一定の制約を受ける

ショップデザイン、環境も路面なら思い切ったことができるところから、話題性のある店舗が次々と集まり、現在では21ブランド&ショップ(2014年5月現在)を展開しています。

また大丸京都店でも、商業集積度の高い四条河原町に負けない、四条烏丸地区的活性化を目指し、2004年にオープンした「ルイ・ヴィトン ストア」を1号店として、その後も徐々に周辺店舗開発を進め、これまでファッションからエステティックサロンに至るまで8ブランド&ショップ(2014年5月現在)を展開、さらに2014年6月には「東急ハンズ」をオープンさせるなど、地域の賑わい創出に貢献しています。

こうした神戸・心斎橋・京都での周辺店舗開発を通じて培ってきた取り組みノウハウを、今後グループレベルで推進していく「地域とともに発展するビジネスモデル構築」に繋げていきたいと考えています。



ジニアスギャラリー



フリーズショップ



エンポリオ アルマーニ